

Dynamicznie rozwijający się podmiot branży recyklingu, działający w obszarze handlu i przerobu złomu stalowego i metali nieżelaznych, poszukuje kandydatów do pracy w biurze w Szczecinie na stanowisku:

Specjalista ds. sprzedaży

Do obowiązków osoby zatrudnionej na tym stanowisku należy bieżąca współpraca z kontrahentami Spółki, opracowywanie ofert handlowych, monitoring rynku, nawiązywanie relacji z potencjalnymi odbiorcami, udział w spotkaniach i negocjacjach handlowych, zawieranie kontraktów i ich bieżąca realizacja.

Oczekujemy **sprawnego i skutecznego działania** oraz **dokładności i samodzielności w realizacji zadań**.

WYMAGANIA:

- wykształcenie wyższe ekonomiczne lub z zakresu zarządzania,
- doświadczenie w pracy na samodzielnym stanowisku ds. sprzedaży - mile widziana branża przemysłowa, b2b, towary masowe,
- umiejętność przygotowywania ofert handlowych, prowadzenia negocjacji cenowych, pozyskiwania klientów,
- doświadczenie związane z nawiązywaniem i utrzymywaniem relacji biznesowych,
- praktyczna znajomość technik skutecznej sprzedaży,
- **komunikatywna znajomość języka niemieckiego,**
- orientacja na cele i wysoka motywacja do pracy,
- odporność na stres i presję czasu,
- czynne prawo jazdy kat. B.

OFERUJEMY:

- atrakcyjne wynagrodzenie i samodzielność w działaniu
- pracę w firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej,
- interesujące i dynamiczne środowisko pracy w młodym, energicznym zespole
- możliwość podnoszenia kwalifikacji i rozwoju zawodowego.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie ofert (CV + Im + zdjęcie) na adres:

rekrutacja@tom-sp.pl

W tytule maila prosimy podać nazwę stanowiska.

Do oferty prosimy dołączyć oświadczenie w sprawie wyrażenia zgody na przetwarzanie danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie danych Osobowych Dz. U. nr 133 poz. 883 z późn. zm.)